

التعاون المالى فى ظل الحوار العربى الاوروبى

دكتور احمد فهمى امام *

ترتبط الدول العربية بالدول الأوروبية بعلاقات تاريخية وحضارية قديمة ، وقد تأثرت هذه العلاقات من القوة إلى الضعف مع تطور الأحداث السياسية والاقتصادية ، فالدول العربية تعتبر أقرب إلى الدول الأوروبية من حيث الموقع الجغرافى والأسواق التجارية العربية هى أقرب الأسواق إلى الدول الأوروبية . أضف إلى ذلك حاجة أوروبا الماسة إلى الطاقة وعدم التوصل حتى الآن بالرغم من كل المحاولات المبدولة إلى إيجاد بديل ، يجعل كلا المجموعتين مكتملة للأخرى إقتصاديا ، كل هذا يقتضى إيجاد تعاون إقتصادى سليم بين المجموعتين .

وقد اهتمت دول السوق الأوروبية إهتماما خاصا بعلاقاتها الاقتصادية لخارجية أول ذى بدء بدول البحر الأبيض المتوسط . ففى خريف عام ١٩٧٢ أى قبل قيام أزمة البترول بوقت طويل حددت المجموعة الأوروبية ما يعرف بسياسة البحر الأبيض المتوسط التى تستهدف قيام علاقات إقتصادية وثيقة بين أعضاء المجموعة الأوروبية والدول المطلة على البحر الأبيض المتوسط ، وتنحصر أهم العناصر فى هذه العلاقات فى العمل على فتح الباب أمام صادرات الدول المطلة على البحر الأبيض المتوسط المدخول أسواق المجموعة الأوروبية وزيادة التعاون الإقتصادى . ما بين الطرفين فى جميع المجالات إبتداء من التعاون الصناعى إلى البرامج المشتركة للبحث العلمى وكذلك إتخاذ إجراءات ميسرة للأيدى العاملة التى تهاجر إلى المجموعة الأوروبية وبالذات بالنسبة لدول شمال إفريقيا (تونس والجزائر ومراكش) ، وقد حققت سياسة البحر الأبيض المتوسط هذه تقدما ملموسا خلال السنوات الأربع الأخيرة . فوقعت إتفاقيات تعاون مع الجزائر والمغرب وتونس فى ابريل ١٩٧٦ ،

(*) الخبير المالى والاقتصادى بالبنك الأوروبى العربى ببروكسل .

وانتهت المفاوضات مع الأردن ومصر وسوريا بشوق الإلتفاق في أول نوفمبر ١٩٧٦ مع كل دولة على حدة ، ولبنان في يناير ١٩٧٧ . ونظرا لأن هذه الإلتفاقات الثنائية لا تضم كل الدول العربية لبعده كثير منها عن البحر الأبيض المتوسط لذلك فقد تم الإلتفاق منذ ديسمبر ١٩٧٣ على الدخول فيما يسمى الحوار العربي الأوربي والذي دفع دول السوق الأوربية إلى هذه النظرة الشاملة للدول العربية كمجموعة هو حرب ٦ أكتوبر ١٩٧٣ وما تلاها من أزمة بترولية رهيبة قاستها بوجه خاص أوروبا .

وقد انتهز قادة أوروبا ومفكروها السياسيون هذه الظروف للدخول في علاقات وثيقة مع الدول العربية هدفها هو إيجاد تعاون إقتصادي وسياسي مستمر ومفيد للطرفين يقوم على الاحترام المتبادل لمصالح كلا المجموعتين واحترام استقلال وسيادة كل منهم .

ولا شك أن تقوية العلاقات الاقتصادية والسياسية بين المجموعتين مهما تكن ضرورته التي لا غنى عنها قد أصبح في ظل الظروف العالمية التي تمر بها أكثر صعوبة ، إذ من الضروري أن تنجح الجهود نحو الحيلولة دون إندفاع الدول الأعضاء في الحوار إلى إتخاذ إجراءات فردية أو جماعية لمواجهة المجموعة الأخرى تستهدف حماية مصالحها القومية أو متأثرة بأفكار غريبة عنها أو بدول أخرى ، الأمر الذي قد يحدث إنفجارا يؤثر على المجموعتين .

ولا شك أن العالم العربي بدوره قد خاض مرحلة تغير سياسي وإقتصادي خلال فترة العشرين عاما السابقة ، فقد تجمعت الدول العربية وصارت تقترب من بعضها البعض تحداها مصالح مشتركة (سياسية - اقتصادية - إجتماعية) وهو ما يبرهن عليه بصورة واضحة قيام جامعة الدول العربية ومنظمة التعاون الاقتصادي العربي ومنظمة الدول العربية المصدرة للبترول وغيرها من المؤسسات والشركات والبنوك المشتركة .

فعلى الصعيد الدولي فإن الدول العربية تتميز على دول السوق المشتركة بمواردها الهائلة وبثرواتها المعدنية الضخمة فهي دول غنية بمواردها الأولية وبعدها سكانها . وقد شرعت في الماضي عدة محاولات لوحدة مع بعض بلدانها ولكن لم تحقق هذه المحاولات كل أهدافها بسبب الخلافات الموجودة على الصعيد الدولي . هذا الوضع ليس مستغرب إذا ما نظرنا إلى محاولات الوحدة الأوروبية ذاتها ، ومع ذلك فإن الدول العربية تحاول دائما في تصرفاتها أمام العالم الخارجي أن توحد صفوفها وكلمتها وأن تبدو في موقف موحد .

كل هذه الظروف السابقة تجعل فكرة الحوار الأوربي العربي فكرة مقبولة وأن من شأن هذا التعاون إيجاد حلول لمشاكل دولية مشتركة لهم الطرفين .

وحتى نستطيع تقوية هذا النوع من العلاقات الثنائية الجماعية فإنه لا بد من وضع برنامج لكل موضوع من موضوعات الحوار ، يكون من شأنه رسم الطريق وتحديد الأهداف التي يجب أن يسير عليها هذا الحوار في المستقبل ولا شك أن هذا موضوع فني وسياسي في نفس الوقت .

والذي يهمنا في هذا الحوار هو تقوية جوانبه المالية في المستقبل ، ولكن قبل أن نتكلم عما يجب أن يكون عليه هذا التعاون المالي في المستقبل ، فإنه يجب أن نشير إلى العلاقات المالية الحالية بين الطرفين حتى نفهمها ونعرف مدى قوتها وضعفها وبالتالي النقاط الرئيسية التي يجب أن يركز عليها الحوار في نطاق العلاقات المالية .

العلاقات المالية الحالية : -

(أ) البترول والتعاون المالي :

إزدادت العلاقات المالية التجارية بين الدول العربية والدول الأوروبية

في الفترة الأخيرة وبصفة خاصة بعد انضمام إنجلترا لدول السوق الأوروبية المشتركة . وقد استطاع العالم العربي خلال الثلاث سنوات السابقة أن يحتل المرتبة الأولى في التبادل التجاري مع المجموعة الأوروبية بل وإلى تحقيق فائض مالي ضخم لصالحه .

وقد ترتب على التغير السريع في أسعار الصرف أن اتجهت الدول العربية إلى تنويع عملاتها حتى يمكن أن نحافظ على مصالحها الخاصة في مواجهة التقلبات النقدية العنيفة التي حدثت خلال السنوات الماضية ، وهذا ما شجعها على ربط مصالحها بالسوق المالي الأوربي وبالذات في الإبداعات النقدية بالبنوك وشراء سندات الحكومات المختلفة والمشاركة في المشروعات ، ويفسر هذا التطور بالدور الهام الذي لعبه البترول فأكثر من ١٣ ٪ من واردات دول السوق ترد من الدول العربية ، ٩٠ ٪ منها مواد بترولية .

وفي خلال عام ١٩٧٥ وصلت رؤوس الأموال العربية المملوكة للدول المصدرة للبترول والتي ستستثمر خارج نطاق هذه الدول ما يقرب من ٣٢ مليار دولار ، هذا الرقم قد ارتفع إلى أكثر من ٤٠ مليار دولار عام ١٩٧٦ .

(ب) العلاقات التجارية بين الدول العربية ودول السوق :-

تعتبر الدول العربية أهم منطقة في العالم للتبادل التجاري مع دول المجموعة الأوروبية ، حيث تحتل المجموعة الأوروبية مكان الصدارة في صادرات وواردات الدول العربية .

ويستنتج من احصاءات مكتب الاحصاء التابع لمجموعة دول السوق الأوروبية أن دول هذه المجموعة كانت في عام ٧٤ ، ٧٥ ، ١٩٧٦ أكبر مستورد للصادرات العربية ، فقد بلغت هذه النسبة عام ١٩٧٦ ٤٠,٤ ٪ ، وتأتي بعدها اليابان بنسبة ١٥,١ ٪ ثم الولايات المتحدة بنسبة ٩,٣ ٪ واستورد

المعسكر الشرقى من الدول العربية فقط ما يوازى ٢,٢ ٪ من تجارة الدول العربية الخارجية .

وتبلغ قيمة استيرادات الدول العربية من المجموعة الأوربية ٤٣ ٪ وتبعها كل من الولايات المتحدة بنسبة ١٣ ٪ واليابان بنسبة ١٠ ٪ ودول المعسكر الشرقى بنسبة ٤,٤ ٪ .

وطبقاً للإحصاءات المنشورة فقد بلغت قيمة صادرات الدول العربية إلى المجموعة الأوربية عام ١٩٧٥ ما يوازى ٢٨,٣ مليار وحدة حسابية (الوحدة الحسابية ١,١٢ دولار) ٩٠ ٪ منها صادرات بترولية وهذا يحتل ٢٠ ٪ من واردات المجموعة الأوربية وبلغت الواردات العربية من المجموعة الأوربية ١٧,٢ مليار وحدة حسابية وهو يحتل ١٢,٦ ٪ من صادرات المجموعة الأوربية ، أما فى عام ١٩٧٦ فقد ارتفعت هذه الأرقام ، فقد بلغت صادرات المجموعة العربية إلى الدول الأوربية ما يوازى ٣١,٧ مليار وحدة حسابية وهو ما يحتل أيضاً ٢٠ ٪ من واردات المجموعة الأوربية وبلغت الواردات العربية من المجموعة الأوربية ١٩,٨ مليار وحدة حسابية وهو ما يحتل ١٣,٤ ٪ من صادرات المجموعة الأوربية .

وارتفعت واردات دول المجموعة الأوربية من الدول العربية فى الفترة ما بين ١٩٧٠ حتى ١٩٧٦ بما فى ذلك النفط بمقدار ٢٤٦ ٪ واستطاعت دول المجموعة الأوربية مقابل ذلك زيادة صادراتها إلى الدول العربية فى نفس الفترة بمقدار ٣٨٥ ٪ مما أدى إلى عدم إرتفاع قيمة الفوائض المالية فى الموازين التجارية للدول العربية فى هذه الفترة الأخيرة .

وتشكل الآلات تقريباً نصف صادرات المجموعة الأوربية إلى الدول العربية بينما تشكل السلع المصنعة ربع هذه الصادرات ، وتبلغ قيمة المنتجات الزراعية المصدرة إلى الدول العربية ٨,٥ ٪ والمنتجات الكيماوية ٧,٧ ٪ وأهم

الأسواق العربية في عام ١٩٧٦ كانت السعودية ١٦,٢ ٪ والجزائر ١٤,٥ ٪ وليبيا ١١,٢ ٪ والعراق ١٠,٩ ٪ ومصر ٨ ٪ .

(ج) الاستثمارات العربية في أوروبا :-

بلغت قيمة الاستثمارات العربية في أوروبا ما يقدر بـ ٢٥ مليار دولار حتى عام ١٩٧٦ موزعة في شراء العقارات وأسهم الشركات وسندات الحكومات المختلفة أو إيداعات في البنوك ، وقد أدت هذه الاستثمارات المختلفة إلى التخفيف من عبء موازين مدفوعات هذه المجموعة الأوربية بل وإيجاد نوع من الاستقرار الاقتصادي بها ، وما من شك في أن مصلحة أوروبا هي في فتح أبوابها لمثل هذا النوع المفيد من الاستثمارات مما يترتب عليه ضرورة حرصها على إيجاد علاقات ودية بينها وبين الدول العربية ، ومن المؤكد أن هذا النوع من الاستثمار سوف يأخذ شكلا آخر وإتساعاً أكبر بمجرد أن تنمو علاقات التعاون والتنمية بين العالم العربي والسوق الأوربية .

(د) التنمية الاقتصادية في العالم العربي :-

يمر العالم العربي في الوقت الحالي بمرحلة التنمية الاقتصادية الجادة أي الخروج من مجتمع بدوي وزراعي إلى مجتمع صناعي متقدم ، وقد أصبحت عملية التنمية هذه ضرورة تفرضها الظروف التي يمر بها العالم العربي ، فزيادة الاحتياطي النقدي لدى دول البترول وشعور هذه الدول بضرورة رفع مستواها الاقتصادي وإيجاد بديل لمواردها في الوقت الذي قد ينضب فيه هذا المورد جعلها تبني خططاً اقتصادية طموحة ، والأمثلة على ذلك خطط التنمية في كل من السعودية والعراق والجزائر وحتى الدول العربية والتي ليس لديها فائض نقدي قد بنت هي الأخرى خططاً مشابهة والأمثلة على ذلك في كل من مصر وسوريا واليمن ...

ومن المسلم به أن معظم هذه الخطط يعتمد في تنفيذها على شركات أوروبية أو أمريكية أو يابانية ، وقد بلغ متوسط ما تستورده الدول العربية من العدد والآلات الخاصة بالتنمية الصناعية والزراعية خلال الأربع سنوات الأخيرة ما يوازي ١٠ مليار دولار سنويا ، مما يجعل هذه العلاقات علاقات متشابكة بل وضرورية لإنعاش أوروبا والتغلب على مصاعبها وتحسين موازين مدفوعاتها .

ولا شك أن تشجيع هذا النوع من العلاقات يقتضى من الدول الأوروبية تقديم آلات متقدمة وبأسعار منافسة ، وهذا يقتضى تخفيض نسب التضخم الموجودة في الدول الأوروبية الآن .

(هـ) العلاقات المالية بين المؤسسات العربية والأوروبية : -

زادت العلاقات المالية بين البنوك الأوروبية والعربية ونمت بوجه خاص مع نمو العلاقات التجارية والاقتصادية خلال السنوات السابقة . وقد إنتهزت البنوك التجارية الدولية هذه الفرصة في فتح فروع لها في معظم العواصم العربية ، بل وشاركت كثيراً من البنوك الأوروبية البنوك العربية في فتح بنوك مشتركة وفروع لهذه البنوك سواء في البلاد العربية أم الأوروبية مما زاد من كثرة التبادل الاقتصادي والمالي بين المجموعتين .

(و) النقود العربية كوسيلة من وسائل الدفع : -

أدى نمو التبادل التجاري بين الدول العربية ودول السوق الأوروبية المشتركة إلى كثرة العملات المستعملة كوسيلة من وسائل الدفع ، فبالإضافة إلى الدولار استعمل الفرنك البلجيكي والفلورن والمارك الألماني ..

وقد بدأ للدول العربية أن من مصالحها إدخال نقودها أيضاً كوسيلة من وسائل الدفع في التبادل الدولي ، وهكذا استعمل الريال السعودي

لأول مرة في العقود التي تعقدها السعودية مع الشركات الأجنبية واستعمل الدينار الكويتي في عمليات التمويل ودفع القروض الدولية .
ولا شك أن إدخال هذه العملات في التبادل الدولي من شأنه زيادة الطلب عليها ورفع وتحسين ميزانها خصوصا وأن الدول العربية هي دول في مرحلة تنمية إقتصادية أي تعتمد في الوقت الحالى على الاستيراد أكثر من التصدير ، بالإضافة فإن هذا التطور سوف يجعل الدول العربية شريكة في تطور نظام النقد العالمى وأن أى إجراء دولى في هذا الشأن يجب ألا يمر بدون موافقة الدول العربية عليه ، وكل هذا يقتضى من الدول العربية تطوير أسواقها النقدية وبرصاتها لزيادة التعامل فيها ولربطها بالأسواق والبورصات الأوروبية والدولية .

ميدان التعاون المالى ما بين الدول العربية ودول السوق في الحوار

العربى الأوروبى :-

يعتبر الحوار العربى الأوروبى ثمرة لمجهودات سياسية مشتركة لإيجاد نوع من العلاقات الخاصة بين الدول العربية والدول الأوروبية . ونظرا لأن ممكن الحوار تعتبر من الموضوعات الحديثة ، لذلك فإنه لا بد لنمو الحوار ونجاحه أن يكون هناك برنامج لكل موضوع من موضوعات الحوار يجب أن تسير عليه في المستقبل وحتى لا يكون الحوار بمثابة مناقشات ليس لديها هدف محدد .
وفي نظرنا أن الموضوعات التي يمكن أن تثار وتكون بمثابة برنامج للتعاون المالى في المستقبل ، يمكن تلخيصها في النقاط الآتية :-

١ - مناقشة موضوع المساعدات التي تقدمها الحكومات الأوروبية بغرض

تنسيقها وزيادتها وتكريسها لتنمية المناطق العربية المتخلفة :

تقدم دول السوق الأوروبية إلى بعض الدول العربية مساعدات مختلفة يمكن تلخيصها فيما يأتى :-

— المساعدات الغذائية : أسهمت المجموعة الأوروبية منذ عام ١٩٧٠ في تقديم مساعدات غذائية لسد النقص الذي تواجهه بعض دول المنطقة من منتجاتها الغذائية ، وقد بلغ حجم المعونة المقدمة لكل من مصر وسوريا والأردن ووكالة غوث اللاجئين منذ عام ١٩٧٠ حتى ١٩٧٦ نحو ١٢٣ مليون وحدة حسابية (الوحدة الحسابية ١,١٢ دولار أمريكي) منها ٣٦ مليون وحدة لمساعدة وكالة غوث اللاجئين وحصلت مصر على ٥١,٣ مليون وحدة ، والأردن على ١٥,٦١ مليون وحدة ، ولبنان ٧,٩٩ مليون وحدة ، وسوريا ١٢,٩٩ مليون وحدة حسابية .

— مساعدات فنية : تم الاتفاق على قيام علاقات فنية وثيقة بين المؤسسات الصناعية الأوروبية ومثيلاتها في الدول العربية إذ أصبحت المؤسسات الأوروبية الاقتصادية مطالبة بالإسهام في عمليات البحث والإنتاج والتسويق للمواد الأولية الموجودة في الدول العربية ، كما أعطيت أهمية خاصة لتشجيع الاستثمارات الخاصة والتعاون في التكنولوجيا والعلوم .

— مساعدات مالية : لتسهيل التعاون الفني اتفق على أن تقدم المجموعة الأوروبية تيسيرات مالية في صورة قروض ميسرة الشروط وطويلة الأجل وتمتد هذه المساعدات لمدة أربع إلى خمس سنوات وتهدف إلى خدمة عملية التصنيع في البلاد العربية ، فمثلا حصلت مصر على ١٧ مليون وحدة حسابية ، والأردن على ٤٠ مليون وحدة ، وسوريا على ٦٠ مليون وحدة ، أما الجزائر فقد حصلت على ١١٤ مليون وحدة ، والمغرب على ١٣٠ مليون وحدة وتونس على ٩٥ مليون وحدة حسابية وبعض هذه القروض ذات شروط خاصة تدفع على مدى ٤٠ عاما وبسعر فائدة يصل إلى ١٪ .

ومن المؤكد أن هذه المساعدات يمكن أن تتسع في المستقبل ويتوقف تنوعها وإتساعها على مدى الخطوات الإيجابية التي يتخذها الطرفان في هذا الشأن .

٢ - الصعوبات التي تواجهها دول المجموعتين بالنسبة لموازن مدفوعاتهم

سواء بسبب إرتفاع أسعار البترول أو بسبب إرتفاع أسعار المواد

المصنعة :-

ترتب على إرتفاع أسعار البترول منذ أواخر عام ١٩٧٣ وزيادة طلب الدول الأوروبية عليه إلى نشوء حلقة تضخمية في الدول الصناعية ، وقد حاولت الدول الأوروبية تعويض العجز في موازين مدفوعاتها بزيادة أسعار منتجاتها المصنعة التي يزداد الطلب عليها في الدول العربية . وإذا استمر هذا الوضع على هذا النحو فإن من شأن ذلك تدهور قيمة كل الاحتياطي النقدي الموجود لدى الدول العربية المصدرة للبترول وسوء الأحوال الاقتصادية في الدول العربية الغير مصدرة للبترول . لذلك لابد من دراسة الصعوبات المترتبة على هذا الوضع وإيجاد الحلول المناسبة لها وهي كثيرة رغبة في المحافظة على اقتصاديات الدول العربية والأوروبية أيضاً وبوجه عام .

٣ - حماية رؤوس الأموال والاستثمارات الخاصة في كل من بلاد

المجموعتين :-

الهدف من الحوار الأوربي العربي في مجال التعاون المالى هو الرغبة في تسهيل تنقل رؤوس الأموال والاستثمارات والتكنولوجيا والعمل في أسواق كلا المجموعتين بحرية تامة . لذلك يجب أن يلزم الطرفان بانفاق من شأنه حماية هذه الاستثمارات ورؤوس الأموال الخاصة من التأميم أو المصادرة أو أى إجراء آخر قد تتخذه أى دولة في مواجهة أموال أو رعاية الدول الأخرى .

٤ - إزالة العقبات التي تعترى تنمية العلاقات المالية بين الدول العربية

ودول السوق الأوروبية :-

يجب ليس فقط تأمين أصحاب رؤوس الأموال على أموالهم في الدول

الأخرى بل يجب إزالة كل العقبات التي من شأنها عرقلة تنقل رؤوس الأموال الخاصة والتجارة الخارجية بين دول السوق والدول العربية سواء كانت ذات طبيعة ضرائبية أو إقتصادية وأهم هذه العقبات هي حل مشكلة الإزدواج الضريبي فمعاهدة الإزدواج الضريبي بين دول السوق والدول العربية تكاد تكون منعدمة ، أضف إلى هذا العقبات الخاصة بتنقل السلع مثل الضرائب الجمركية والضرائب على زيادة القيمة المضافة في دول السوق T.V.A. أما القيود الإقتصادية فأهمها تجريم استيراد بعض السلع أو تحديد الكميات المستوردة منها كما هو حادث الآن بالنسبة لتقييد استيراد المنسوجات القطنية بالنسبة لدول السوق .

ويجب أن لا ننسى أيضاً أن عدم استقرار أسعار الصرف بين العملات المختلفة يحتل عقبة كبيرة في هذا الشأن ، وهذا يقتضى إيجاد نوع من الحلول قد يختلف عن الحلول التقليدية المطبقة في العلاقات الدولية الآن .

٥ - تشجيع المنتجات العربية المصنعة :-

وأخيراً يجب أن نصل في شأن التعاون المالى إلى إنفاق عام بدون أن يؤثر ذلك على العلاقات الثنائية القائمة الآن بين دول السوق والدول العربية (إذا كانت الاتفاقات الثنائية أصلح من الاتفاق العام) وبشرط أن يكون من شأن الاتفاق العام احترام سيادة كل دولة على مواردها الطبيعية ، ولا شك أن هذا الاتفاق العام يجب أن يكون من شأنه أن تقدم الدول الأوروبية مخترعاتها الحديثة في خدمة التصنيع والزراعة بل وتشجع تصدير هذه المنتجات إلى الدول الأوروبية ، وأن يمنح الدول الأوروبية تخفيضات جمركية خاصة لهذه المنتجات بدون أن تطلب تنازلات مماثلة لمنتجاتها المصنعة المصدرة إلى الدول العربية وبالذات في السنوات الأولى للتصنيع . وعلى العموم يجب ألا يفهم من فكرة الحوار الأوربي العربي وبالذات في مجال التعاون المالى على أن هذا التعاون ليس من شأنه أن تصبح أوروبا جزءاً من الوطن العربي أو يصبح الوطن العربي جزءاً من أوروبا .

التصورات المستقبلية : -

بهذه الطريقة يمكن أن نواجهه تطور العلاقات المالية بين الدول العربية ودول السوق بثقة . ومن الواضح أننا بصدد تعميق أولى هذه العلاقات التي نرجو أن تكون مثمرة لجميع الأطراف .

ولا شك أن نجاح هذا التعاون سوف يكون من شأنه إيجاد نوع من التنسيق في السياسات المالية في مواجهة المشاكل العالمية وبالذات في مواجهة الدول الصناعية الأخرى والدول النامية . وبهذه الطريقة يمكن أن يمثل الحوار الأوربي العربي نوعاً من التعاون النموذجي في سبيل إيجاد نظام إقتصادي عالمي أكثر عدالة وأكثر توازناً وإستقراراً للسلام العالمي .

الخاتمة : -

إن إيجاد تعاون مشترك بين دول السوق الأوروبية ومجموعة البلاد العربية ليس صعباً ، ولا شك أن من شأن هذا التعاون إيجاد حلول لمشاكل دولية مشتركة تهم الطرفين مثل مشاكل الطاقة وموازن المدفوعات والتنمية الإقتصادية ..

فبالنسبة لأوروبا فإن السوق العربية تحتل جزءاً هاماً في علاقاتها الاقتصادية الخارجية لا يمكن الاستغناء عنه . ليس فقط لأهمية التبادل التجاري بين المجموعتين ولكن أيضاً بالنسبة للفائض النقدي المتراكم لدى مجموعة الدول العربية المصدرة للبتروول . هذا الفائض النقدي من شأنه زيادة التبادل الثلاثي بين الدول العربية والدول الأوروبية والعالم الثالث ، فتعاون الدول العربية والدول الأوروبية في النواحي المالية والاقتصادية من شأنه أن يخفف من مشاكل التنمية في الدول النامية فهذه الدول الأخيرة محتاجة إلى رؤوس أموال وتكنولوجيا متقدمة ، الأولى أصبحت متوافرة لدى الدول العربية

والثانية لدى دول السوق الأوروبية المشتركة ، فقد نطاق الحوار الأوربي العربي في مجال التعاون المالى إلى هذه المجموعة من الدول النامية قد يعتبر عنصرا هاما وحيويا في التخفيف من حدة المشاكل الدولية وأيضاً أسلوباً لحل هذه المشاكل .

من كل هذا يتبين أن تنمية الحوار الأوربي العربي من شأنه أن يوسع من مجال تنسيق مجهودات هاتين المجموعتين في المستقبل ، هذا التنسيق يمكن أن يتحقق في المجالات الآتية :-

- تنسيق السياسات المتعلقة بالإقراض للدول النامية .
- تنسيق تمويل ودراسة المشروعات .
- تنسيق السياسات المتعلقة بالمساعدات المالية .

والذى يشجعنا على تقديم هذه المقترحات هو تشابه السياسات المالية لكل من الدول العربية والأوروبية تجاه العالم الثالث . فكلا المجموعتين تقوم بتمويل مشروعات صناعية وزراعية في هذه البلاد ، وكلا المجموعتين تمنح قروضا وتعطى مساعدات مالية لهذه البلاد ، وعلى هذا فإن التعاون المالى في مجالات العلاقات الخارجية أصبح يحتل ضرورة لتنسيق العلاقات المالية فيما بينهما أيضاً .

ولا شك أن ما نقوله خاص بمدى تطور العلاقات في المدى البعيد أما في المدى القصير فالتركيز يجب أن يكون أساسا على العلاقات ما بين المجموعتين .

نأمل أن تكون هذه الدراسة الموجزة من شأنها أن تقدم أساسا علميا للتعاون المالى ما بين مجموعة الدول العربية ودول السوق الأوروبية المشتركة والتي نرجو لها النجاح في المستقبل القريب .

* * *